




2019年度 わたしの目標！



轟 政章社長
株式会社 リティア・プラス




- ①社員一人一人が一日一時間労働時間を短縮するために技術指導のミーティングを行う。
- ②社員の仕事に取り組む姿勢、意識改革をするために私が方向性をはっきりと伝えモチベーションを上げる。

坂口 優子社長
株式会社 ワイズ・ヒューマン




- ①ワイズブランドの再構築
- ②価値創造への挑戦と深堀
- ③器の広げ方への挑戦

小田 清登社長
株式会社 アスカジャパン




- ①夫婦でキャンピングカーで日本一周。
- ②年中無休受付サービスの更なる充実
- ③夫婦で世界中の美術館の見学。

綾戸 一由塾頭
福岡リーダーズ倶楽部




- ①腰骨を立てる。健康の基本は姿勢にあり。猫背を解消。
- ②地球環境の蘇生、人類の蘇生。ふるさと創成の会の活動を強めて、実現活動を進める。
- ③社会の困り事に光を当てる行動。

阿部宗明社長
株式会社 阿部情報技術研究所




- ①新しいビジネスをスタート、月80万の売上を作る。
- ②社員が育つ仕組みをアップデートし、来春入社する新入社員が半年で仕事ができるようにする。
- ③評価・認定の仕組みを作り、社員の目標設定をうながす。

内田 弘代表
ベストアメニティグループ




- ①日本初の年中気軽にキャンプが楽しめる「フランピングビレッジ」を全国に広める。
- ②健全な多角化経営のための人材育成を強化する

松尾 聡社長
松栄クリーニング 大橋工房




- ①イタリア製ドライ機を導入し、積極的に営業・PRする
- ②集配スタッフを採用し、エリア拡大する
- ③スタッフを知識向上させ、お客様に安心感を与え信頼関係を築く

山下 良太郎社長
(有) 山下商店




- ①2店舗目の出店。売上を倍増します！
- ②無理な売上拡大よりも利益をしっかりと残せる会社の運営
- ③有限会社から株式会社へ商号変更をする

斎藤 敬代社長
(有) リパール




- ①リパールを全国区に
- ②必ず家族でお墓参り
- ③10年日誌を書く

山内 修社長
山内経営塾



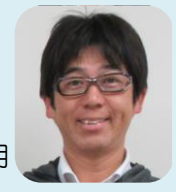
- ①本を年間2冊出版。
- ②銀座オフィスを拡張して、セミナールームを設置する。
- ③座禅会に休まず参加して、3年連続皆勤賞！

柳本 隆彦社長
古民家蘇生工房




- ①古民家を通じて日本の伝統文化を世界に発信する
- ②日本の職人さんの技術をブランド化する
- ③健康管理

華地山 裕章社長
名和工業株式会社



- ①営業職を採用する。
- ②売上2000万/月
- ③商品を完成させる。

安部田 ゆき子店長
株式会社 ニューアベタ



- ①9月マインドアベタのリニューアル成功
- ②娘たちファミリーと夏全員での家族旅行
- ③体重2Kg減、血液検査で全て正常値に！

鮮やかに想像し、熱烈に望み、心から信じ、魂を込めた熱意をもって行動すれば、何事も必ず実現する。




自分に何を言い聞かせていますか？

ある考えが頭に浮かんだ時、とりもなおさず、それは決定の瞬間なのです。その時に、あなたは自分に何を言い聞かせていますか？ 興奮にわくわくしながら、「これはうまくいくぞ！」と考えていますか？ それとも、「これは、とても実行できそうもない。余りにも難しすぎる。とてもできっこない」と言って、せっかく思いついた考えの息の根を止めてしまいませんか？ この瞬間に、あなたは成功するか失敗するかのどちらかを選んでいくのです。あなたが、あなた自身に何を言い聞かせているかによって、積極的な思考習慣か消極的な思考習慣かのいずれかが身につくのです。ですから、あなた自身に機会を与えることです。「よりよい」自己が生まれ得るチャンスを与えて下さい！ 積極的な行動によって積極的な反応の習慣が生まれるのです。


あなたの成功も失敗も、あなたが自分に何を言い聞かせているかで決まるのです！

江上 隆彦社長
株式会社 プロスパー




- ①新社長として大きく変革していく
- ②2月城島酒蔵開き大成功
- ③酒粕新商品開発とマーケット開拓

赤峰 美則社長
福岡コミュニケーションセンター




- ①健康第一の生活！
- ②受講生500名の英会話学校にする
- ③私の人生の基である町村牧場を訪問する

山下 由さん
三基商事 代理店




- ①自分、メンバー二人の心の枠をSMIで取り、目標をもって活動するメンバーを増やす。
- ②新代理店誕生！仕事として三基を取組む人作り
- ③次の世代に三基の健康のバトンをつなげるための若い人達のグループ作り

富松 利夫専務
(有) 丸富



- ①研究機関や試験場と共に研究する(母の芽なし対策)
- ②22時までに食事をすませる
- ③週一回自宅で晩ごはんを食べる(又は作る)

牛島 正子さん
三基商事 代理店




- ①ピオドラガ日本一五連覇！
- ②全ての賞を上位で取る！
- ③モナコ20名参加権利を取る！エクセランド30名で参加！

松尾 高生社長
株式会社 松尾農園グループ




- ①新しい会社のビジネスモデル構築
- ②通販事業月商600万円必達
- ③マラソン大会デビュー

若杉 美智子さん
三基商事代理店




- ①最高の3つの賞を頂きます！
- ②有能なリーダー営業所を10人育成！
- ③「段取り八分」を実践！

江頭 康夫社長
(有) 筑後家徳兵衛




- ①お客様に満足して頂ける質の高いこだわりラーメンと接客。
- ②新たな店舗展開を挑戦する！
- ③人材育成の強化

坂島 雅樹先生
気功&ボディケア ファンソン



- ①2カ所の気功教室を4カ所に増やす
- ②月に2回の健康講座開催。
- ③食アドバイザー上級合格

俵 純子代表
社員教育接遇 マナー研究所



- ①外国人研修5日間の成功
- ②役所研修の拡大
- ③経営者の勉強